

## Vertriebsmitarbeiter/in Region Zürich

Willst du aktiv zum Klimaschutz beitragen?

Hast du ein Talent für Technik, Erfahrung im Dachdeckerhandwerk, und möchtest deine Expertise in eine spannende Vertriebs- und Geschäftsentwicklungsrolle einbringen?

Interessierst du dich für erneuerbare Energien, insbesondere Solarenergie?

Sprichst du fließend Deutsch und idealerweise auch Englisch?

Dann bist du bei uns genau richtig!

### Wer wir sind:

Freesuns ist ein innovatives Unternehmen mit Sitz in der Westschweiz. Wir entwickeln, produzieren und installieren elegante, leistungsstarke Solardachziegel für private, gewerbliche und denkmalgeschützte Gebäude. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine/n engagierte/n Vertriebsmitarbeiter/in für die aktive Geschäftsentwicklung in der Ostschweiz.

### Deine Aufgaben:

- **Geschäftsentwicklung:** Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Architekten, Ingenieurbüros, Dachdeckern und Installateuren durch Besuche und technische Beratung.
- **Kundenbetreuung:** Bearbeitung von Anfragen von Endkunden und Partnern sowie persönliche Beratung und Erstellung detaillierter Angebote und Richtpreis-Offerten.
- **Netzwerkaufbau:** Aufbau eines Partnernetzwerks mit relevanten Dachdecker- und Installationsunternehmen.
- **Projektbegleitung:** Koordination von Projekten und technische Unterstützung sowie Schulung für Dachdecker und Installateure während der Installation von Freesuns-Dächern.

### Dein Profil:

- **Berufserfahrung:** Abgeschlossene Ausbildung und Erfahrung als Dachdecker/in mit Kenntnisse in Solartechnologie, idealerweise auch Vertriebserfahrung.
- **Technisches Know-how:** Fähigkeit, steildachspezifische Lösungsvorschläge anzubieten, sowie Verständnis für Solartechnologie und Bauwesen.
- **IT-Kenntnisse:** Gute Kenntnisse in der Anwendung der Microsoft Office Suite (B. Excel und Word). Erfahrung mit 3D-Modellierungssoftware ist ein Plus.
- **Persönlichkeit:** Offen, kommunikativ und selbstständig, mit Freude an Verantwortung und einem positiven, selbstbewussten Auftreten im Umgang mit Kunden.

- **Arbeitsweise:** Hervorragende organisatorische Fähigkeiten, strukturierte Herangehensweise und exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten.
- **Sprachkenntnisse:** Fließendes Deutsch sowie grundlegende Englischkenntnisse (Französischkenntnisse von Vorteil).

**Was wir bieten:**

- Sinnvolle Tätigkeit: Eine spannende Aufgabe in einem innovativen Umfeld, bei der du dein Fachwissen aktiv einsetzen kannst.
- Teamgeist: Mitarbeit in einem kleinen, dynamischen Team, das gemeinsam an einer nachhaltigen Zukunft arbeitet.
- Flexibilität: Eine remote-basierte Vollzeitstelle mit flexibler Arbeitsgestaltung.

Bereit für die Herausforderung?

Sende uns deinen Lebenslauf an [jobs@freesuns.ch](mailto:jobs@freesuns.ch) und werde Teil unserer Vision für eine grünere Zukunft.

Gemeinsam gestalten wir eine nachhaltige Welt!